



SCAN SVERIGE

Möjlighet till ökad nötproduktion i norr

Växadagarna 28 januari

Magnus Lindholm

Vi är Scan Sverige AB

- En del av Lantmännen sedan 2024
- Omsättning 9 miljarder (2024)
- 1900 medarbetare
- Produktion och huvudkontor: Linköping, Skara, Halmstad, Kristianstad, Strömsnäsbruk & Stockholm
- Leverantörer: 6 000 svenska gårdar



Alla typer av måltider – hemma, på restaurang, i skolan och på jobbet



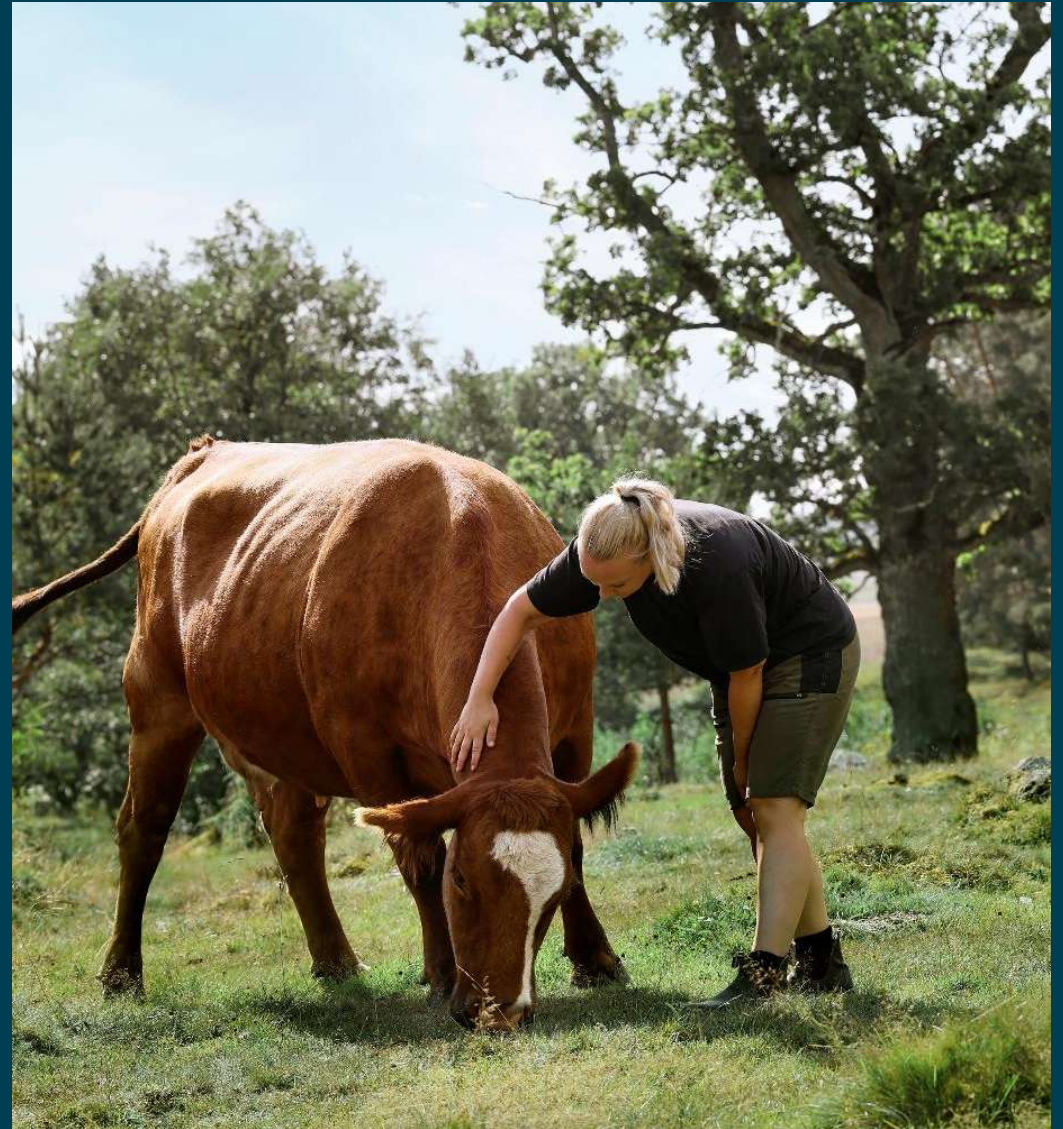
Välkända varumärken och en bred produktportfölj



Lokalproducerad och näringsrik mat till hela landet



Värdekedja med netto noll klimatavtryck i slutet av 2050



Vi satsar för en ökad och stärkt
svensk köttproduktion

Det gör vi genom fyra primära fokusområden



Ökad svensk
köttproduktion för
att balansera
utbud och
efterfrågan



Kostnads-
överlägsenhet
genom hela
värdekedjan



Ledarskap inom
varumärke och affär



Branschledare
inom hållbarhet

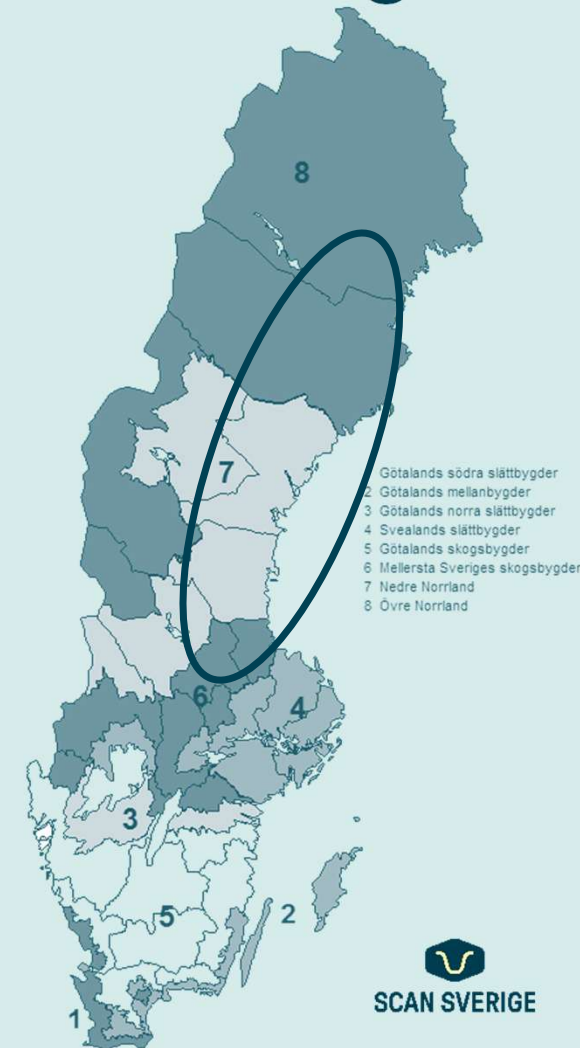


SCAN SVERIGE

Möjlighet för tillväxt i Nötproduktion i Norra Sverige

Vi har identifierat produktionsområde 6 (norra), 7 och 8 som en del av Sverige med goda tillväxtmöjligheter avseende nötköttsproduktion.

- Längs med Norrlandskusten finns det bra förutsättningar att utöka nötköttsproduktionen då markpriset är överkomligt jämfört med södra Sverige.
- Marken bördig och vattentillgången generellt god. Alternativ användning av marken till växtodling inte lika attraktivt.
- Storleken på flertalet av nötleverantörerna passar bra för tillväxtsatsningar.
- Vår ambition är att nettoöka produktionen hos våra egna leverantörer samtidigt som vi vill stärka vår konkurrenskraft på inköpsmarknaden.
- Vi kommer att fokusera på att öka både diko- och mjölkkoproduktionen i norr.



Möjliggörare för lantbrukare att investera i utökad produktion

- Ett antal år med ok lönsamhet och positivism i branschen driver i sig på investeringsviljan.
- Ett flertal nötbönder ser också mer positivt på framtiden och inser att en ökad mängd djur är nödvändigt för att öka sin totala lönsamhet.
- En annan möjliggörare är att man är klar med successionen och har ett barn som dessutom vill utöka verksamheten i samband med övertagandet.

På Scan Sverige kan och vill vi:

- Hjälpa till med att lyfta fram "hjältar" som redan gjort investering i utökad produktion
- Erbjuder professionell affärsrådgivning (affärsplan, beslutsunderlag/kalkyl) som stöd vid uppstart.
- Erbjuder anpassade koncept som passar för en viss grupp av leverantörer (*mindre diko, större diko, mjölkko, ungnötsuppfödare, samt kombinationer*)

Leverantörerna med de *bästa* investeringsförutsättningarna

- Lyhörda och nyfikna leverantörer som agerar (nyinvesterar) på en inhemsk marknad som skriker efter mer svenskt nötkött.
- Slutuppfödare som har möjlighet att delintegrera/integrera
- Lättast att utöka sin produktion är om man har en ren slutuppfödning av ungnöt.
- Dikoproducenter av mellanstorlek (40-60 dikor) som har mark eller kan få tag på nödvändig mark är en annan grupp som har kort startsträcka för nyinvestering.
- Större och stora mjölkleverantörer som har kapital och mark för att växa antalet mjölkkor ytterligare är en annan grupp som har kort ledtid för en investering.

Sammanfattningsvis:
Potentialen är stor för ökad
köttproduktion i norr!