

Hur värderar vi en helsädesgröda tänkt för tröskning?

Situationen med extrem torka gör att vi har brist på stråfoder

En möjlighet att få tillgång till mer grovfoder kan vara att köpa helsäd av spannmålsproducenten. Det börjar bli bråttom att bestämma sig och göra affär, eftersom spannmålen mognar snabbt.

När det kommer till pris på helsäd kan man räkna på olika vis. Säljaren kan titta på den produktionskostnad denne har lagt ner och kräva ett pris som minst täcker det, men mer korrekt kan vara att titta på det alternativvärde man har om man själv tröskar (en kostnad för tröskning, torkning och transport) och säljer spannmål och halm (förväntad intäkt). Har man kontrakterat varan måste man även få ersättning för den kostnad, om man väljer att sälja det som helsäd istället. Det man gör är en prognos av hur mycket kärna man har att skörda detta år och hur mycket halm är det. Sedan får man plocka bort de kostnader man inte har för exempelvis tröskning, torkning, transport. Som växtodlare minskar man sin risk du vet vad du har att köra som helsäd nu men vi vet inget om vädret framåt och utvecklingen av grödan. Dessutom ger det mer tid för etablering av höstgrödor.

Tänk att i en affär ska ni båda vara vinnare både djurhållare och växtodlare

Om man inte tar helsäd på grödan, så ta vara på all halm på all areal som är möjlig.

Räkneexempel helsäd, sätt in egna siffror!

Alternativ intäkt:

Förväntad skörd _____ * Förväntat pris _____ = Intäkt gröda _____

Halmmängd _____ * Halmpris _____ = Intäkt halm _____

Ev kostnad gå ur kontrakt = förväntad skörd *(dagspris-kontrakterat pris+ avgift) _____

Insparade kostnader:

Torkkostnad och transportkostnad: _____

Önskad ersättning:

Alternativa intäkter – insparade kostnader = _____

Kostnad för köparen:

Skördekostnad _____ + transportkostnad _____ + ensileringsmedel + plast _____

= _____